



**SIND SIE IHRER
TÄTIGKEIT
ENTWACHSEN?**

Jetzt bewerben!

LongNeck
CONSULTING
Personalberatung



Vertriebsmitarbeiter Außendienst (m/w) zur Kundenbetreuung und Kundenakquise

Für meinen engen Kunden, ein inhabergeführtes Unternehmen aus NRW suche ich im Zuge der weiteren Professionalisierung und Ausbau der Vertriebsabteilung eine leidenschaftliche und lebensfrohe Persönlichkeit, die Ihre bisherige berufliche Expertise auf einen anderen Level heben möchte, um das Unternehmen in die Zukunft zu begleiten und selbst davon zu profitieren.

Seit nunmehr 20 Jahren wird die Marke mit Begeisterung und Stolz gelebt. Dies merkt man in der ausgeglichenen Unternehmensführung durch das Führungsgespann und durch die geringe Fluktuation in allen Unternehmensbereichen.

Mit individuellen Lösungen rund um das Thema E-Learning bietet unser Mandant individuelle, zeitgemäße und zukunftsorientierte Lösungen, die bei Kunden auf der ganzen Welt geschätzt und eingesetzt werden.

Durch das innovative Autorensystem leistet unser Kunde einen wichtigen Beitrag zum digitalen Lernen in Unternehmen. Dieses Thema rückt mehr und mehr in den Fokus seiner namhaften Kunden und ist die Basis des kontinuierlichen Wachstums.

Im Zuge der Unternehmensentwicklung suche ich Vertriebsmitarbeiter die auf Augenhöhe mit anspruchsvollen Kunden aus der Finanz- und Versicherungswirtschaft, Systemgastronomie, Telekommunikation, Industrie, Automotive, Tourismus sowie Dienstleistungsbranche zielorientiert

kommunizieren können, bestehende Kundenkontakte ausweiten und viele neue Kunden gewinnen möchten.

Ihre Aufgaben

- Beratung und Betreuung eines abgegrenzten Kundenstamms im B2B-Bereich
- Zielgerichtete Akquise von Neukunden im B2B-Bereich
- Begleitung des Backoffices bei der Erstellung individueller Angebote sowie die Nachverfolgung von Angeboten bis hin zum Vertragsabschluss
- Vertrieb von Standard- und Individuallösungen
- Präsentation unseres Unternehmens und unserer innovativen Produkte auf Messen und Fachkongressen
- Weiterentwicklung unseres Produkt- und Kundenportfolios, sowie Erschließung neuer Marktsegmente

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium und oder vergleichbare Ausbildung
- Medienkompetenz im Umgang mit neuen Informationstechnologien
- Verhandlungsgeschick, professionelle Kommunikationsfähigkeit,
- eine strukturierte Vorgehensweise und ein hohes Maß an Empathie
- Sehr gute Kenntnisse der deutschen und englischen Sprache
- Souveränes Auftreten („Standing“) und eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, sowie Begeisterungsfähigkeit
- Sehr gute Anwenderkenntnisse des MS Office Paketes
- Hohe Eigenmotivation und Leidenschaft, sowie Belastbarkeit in Entscheidungsmomenten
- Reisebereitschaft

Ihr Benefit:

- Attraktives Gehaltspaket
- Ein sehr breites Spektrum interessanter Tätigkeiten in einem Zukunftsmarkt
- höchst dynamisches Umfeld
- Innovative Produkte mit Alleinstellungsmerkmalen
- Eine gut positionierte Unternehmensgruppe
- Inhabergeführte Strukturen und damit verbundene flache Hierarchen und Gestaltungsmöglichkeiten

Ihr Kontakt bei Longneck-Consulting:

Frau **Katharina Molnar** freut sich sehr auf die digitale Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen an:

KM@longneck-consulting.com

www.longneck-consulting.com

+49.173.2130659